



Be a Successful Negotiator in Entrepreneurship

كن مفاوضاً ناجحاً في ريادة الأعمال

One major part of a successful business is negotiation. As such, the art of negotiating is an essential skill of the modern business pro. But negotiating isn't always so easy, as it is generally a trait that has to be developed rather than an inherited trait.

Whether you are about to meet at the negotiation table or you just want to be prepared for future events, this I will give you all the tools you need to become a skilled negotiator.

Course Outline:

- Understanding what is negotioation.
- Preparation and planning for negotiations.
- Visual communication.
- At the bargaining table.
- Negotiation tricks.

لا شك أن التفاوض أحد أهم أركان النجاح لأي شركة. لذلك يعد فن التفاوض من المهارات الأساسية التي يتحلى بها رجل الأعمال العصري. إلا أن عملية التفاوض ليست بالأمر السهل على الدوام، فهي بوجه عام تعتبر من الميزات التي يتعين تطويرها أكثر من كونها صفة موروثه.

وسواء أكنتم بصدد الجلوس على مائدة تفاوض أو رغبتم فقط في الاستعداد للأحداث المستقبلية، فسوف تقدم لكم ورشة العمل هذه جميع المهارات التي تحتاجونها لتصبحوا مفاوضين محنكين.

المحاور:

- التعرف على مفهوم التفاوض.
- الإعداد والتخطيط للتفاوض.
- التواصل البصري.
- طاولة المساومة.
- حيل التفاوض.

Date April 20th 2014
Time 05:00 - 09:00 PM
Language English (facilitated by bilingual instructors)
Fees AED 350
Location Conference Center, 2nd Floor,
Business Village, Bldg. B, Deira

التاريخ 20 أبريل، 2014
الوقت 5:00 - 9:00 مساءً
اللغة العربية (المحاضرون يتحدثون العربية).
الرسوم 350 درهم.
المكان مركز المؤتمرات، الطابق الثاني،
مبنى قرية الأعمال، المبنى ب، ديرة

للتسجيل
و للمزيد من المعلومات
For Registration
& More Information
04 3613027
04 3613061
0561754132